

## 1. 自分がやりたい副業を見つけよう

- ・あなたが続けられそうなものを調べてみよう
- ・インターネット検索で「副業 ○○ (好きなワード)」で検索してみる
- ・クラウドソーシングサービスで、どんな案件が出ているかチェックしてみる。(オススメ)

## 2. 実績をつくろう

- ・今までに作った作品、商品があるのなら資料に整理しよう。(エクセルなどでもよい)
- ・実績がないという人は、友人や知人のために無料で作ってみよう。
- ・実績は3分野くらい用意できれば問題ありません。  
⇒簡単にポートフォリオを作りたいなら以下URLをご参考下さい  
(URL:<https://note.com/momohikiki/n/n71b47e5768c4>)

## 3. とにかく提案

- ・実績ができたならとにかく提案しましょう。
- ・提案先は、クラウドソーシング、サイト運営元、企業の3か所
- ・そう簡単には自分のメッセージを見てもらいづらいため、1日1通はメールしましょう。
- ・提案文には、自己紹介、実績紹介の後に「何か悩み事はありませんか？」という文章を付けると効果的です。

## 4. 案件受注後は情報整理がカギを握る

- ・案件を受注出来たら、こういった内容のお仕事なのか情報を整理しましょう。
- ・お仕事内容、期限、納品データ、担当者の印象などを整理しておく、納品時のミスを最小限にできます。

## 5. お仕事終わりにもう1工夫

- ・無事案件を完了出来たら、ありがとうを伝えよう。
- ・感謝の言葉と合わせて、新たに提案できれば追加発注を受けられる場合もあります。